

Tableau Kanban — Action commerciale

PROSPECTS	QUALIFIÉS	RDV	OFFRE	NÉGOCIATION	GAGNÉ/PERDU
WIP : ∞	WIP : 15	WIP : 10	WIP : 8	WIP : 5	WIP : —

Cartes commerciales — A6 (2 par page)

COMPTE / CONTACT :

Prochaine action & date : _____

Montant estimé : _____ Probabilité : ____%

Owner : _____ Source : _____ Échéance : ____/____/____

Classe : ☐ Standard ☐ Fixed Date ☐ Expedite ☐ Partenaire

Notes / Objections :

Start : ____/____/____ Due : ____/____/____ Done : ____/____/____

COMPTE / CONTACT :

Prochaine action & date : _____

Montant estimé : _____ Probabilité : ____%

Owner : _____ Source : _____ Échéance : ____/____/____

Classe : ☐ Standard ☐ Fixed Date ☐ Expedite ☐ Partenaire

Notes / Objections :

Start : ____/____/____ Due : ____/____/____ Done : ____/____/____

Cartes rapides — A7 (8 par page)

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

[Compte/Contact] _____

Next : _____ Date : __/__/__ Montant : _____

Owner : _____ Prob : __% Classe : _____

Start __/__/__ Due __/__/__ Done __/__/__

Étiquettes BLOCAGE — Commercial (12 par page)

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

[BLOQUÉ]

Date : __/__/__ Âge : __j

Cause : _____

Next : _____

Escalade à : _____

Bandeaux de colonne & Ticket micro-règle (à découper)

Colonne : _____ **WIP :** ____

Règles : _____

DoD : _____

Colonne : _____ **WIP :** ____

Règles : _____

DoD : _____

Colonne : _____ **WIP :** ____

Règles : _____

DoD : _____

Colonne : _____ **WIP :** ____

Règles : _____

DoD : _____

Ticket “micro-règle 2 semaines”

Problème : _____

Règle testée : _____

Indicateur suivi : _____ Cible : _____

Décision (J+14) : Garder / Ajuster / Jeter

Ticket “micro-règle 2 semaines”

Problème : _____

Règle testée : _____

Indicateur suivi : _____ Cible : _____

Décision (J+14) : Garder / Ajuster / Jeter